



Jonathan G. Bell

Associé

T : 416.777.6511 / C : bellj@bennettjones.com

Toronto

FORMATION

Université de Toronto, B.Com., 2003, avec distinction

Université McGill, LLB, 2007, avec grande distinction et liste d'honneur du doyen

Université McGill, BCL, 2007, avec grande distinction et liste d'honneur du doyen

ADMISSIONS AU BARREAU

Ontario, 2008

Les clients bénéficient de la vaste expérience de Jon Bell en litige, en particulier lorsqu'ils sont confrontés à des litiges commerciaux complexes.

Jon possède une vaste expérience des requêtes, des demandes, des procès et des appels devant toutes les cours de l'Ontario, ainsi que devant un certain nombre de conseils et de tribunaux administratifs et réglementaires, dans des affaires relatives à des questions de réglementation et d'application de la loi en valeurs mobilières, à des enquêtes internes, à des différends entre actionnaires et partenariats, à la responsabilité des administrateurs et des dirigeants, à la négligence professionnelle, à la responsabilité du fait des produits, à l'arbitrage national et international, aux procédures d'oppression et aux recours collectifs, entre autres.

Jon possède une vaste expérience dans la gestion des défis uniques de la découverte électronique et de la gestion des documents des litiges compliqués. Il a fait des présentations à des pairs lors de conférences professionnelles ainsi qu'à un certain nombre d'organisations industrielles et professionnelles sur la façon dont les plaideurs d'entreprise peuvent le mieux relever les nouveaux défis de l'ère de la découverte électronique.

Jon a été nommé étoile montante de Lexpert en 2019 pour avoir été l'un des principaux avocats de moins de 40 ans au Canada. Il a également été nommé talent émergent de l'année de Benchmark (2019) et étoile montante dans le domaine du litige dans les étoiles montantes LMG d'Expert Guides (2016, 2017 et 2018).

Jon [Bell] et Cheryl [Woodin], leurs qualifications parlent d'elles-mêmes. J'avais des attentes élevées, leurs réponses ont été excellentes. Ils étaient responsables,

capables d'être orientés vers les solutions. Il est juste de dire qu'ils nous ont fait sentir comme leur seul client et une priorité.

Ce que disent les clients